



# Interview mit Dr. Peter Vest

Geschäftsführer für Strommarkt,  
Technologie und Marketing  
bei PARQ energy

Durchgeführt  
von Constantin Kossen,  
Geschäftsführer Helio Connect.

August 2024

# Fragen

*\*Klicken Sie auf die Frage Ihrer Wahl, um direkt zur Antwort zu gelangen.*

*\*Klicken Sie auf **Alle Fragen**, um zu Alle Fragen zurückzugehen.*

**Constantin Kossen:**

**Peter Vest, Sie haben bereits eine beeindruckende Karriere im Energiesektor hinter sich. Können Sie uns kurz Ihre Erfahrungen bei Yello Strom und EnBW schildern und wie diese Ihre Arbeit bei PARQ energy beeinflussen?**

**Dr. Peter Vest:**

*Es hilft sicherlich zu wissen, wie die gesamte Wertschöpfungskette für konventionelle und erneuerbare Energien funktioniert. Besonders aus eigener Erfahrung zu verstehen, welche enormen negativen externen Effekte bei konventioneller Stromerzeugung entstehen, insbesondere durch CO2 und Endlagerung. Diese Erkenntnisse motivieren mich täglich, die Bedeutung erneuerbarer Energieprojekte zu betonen.*

**Bei unserer Arbeit ist es entscheidend, immer vom Kunden und dessen Anbindung an unsere Energieproduktion auszugehen.**

*Fundierte Know-how in Energieerzeugung, Energiespeicherung, Energietransport, Energieverbrauch und Energiemanagement, basierend auf eigener Branchenerfahrung, ist das, was ich bei PARQenergy einbringen kann. Dies ist ein wesentlicher Erfolgsfaktor für einen zukunftsfähigen Projektentwickler. Allerdings: Erfolg entsteht durch ein hervorragendes Team, wie wir es bei PARQ energy haben, nicht durch einen*

*Einzelnen.*

**Constantin Kossen:**

**Könnten Sie erklären, wie der Stromverkauf bei PV-Freiflächenanlagen funktioniert und welche Rolle das Erneuerbare-Energien-Gesetz (EEG) dabei spielt?**

**Dr. Peter Vest:**

*Grundsätzlich gibt es drei Möglichkeiten:*

*Freiflächenanlagen können unter bestimmten Voraussetzungen an EEG-Ausschreibungen teilnehmen und bei erfolgreichem Zuschlag eine feste Einspeisevergütung über 20 Jahre erhalten. Alternativ kann der erzeugte Strom direkt an der Börse vermarktet werden.*

*Eine weitere Möglichkeit ist der Abschluss von Stromabnahmeverträgen (PPAs) mit Industriekunden oder Energieversorgern, die meist eine Laufzeit von 3, 5, 7 oder 10 Jahren haben.*

*Wir gehen von steigenden Strompreisen aus und sehen den EEG-Zuschlag als Untergrenze, um über Direktvermarktung oder PPAs höhere Preise zu erzielen. Aktuell machen Instrumente wie Direktvermarktung oder kurzfristige PPAs am meisten Sinn.*

**Constantin Kossen:**

**Wie entwickelt sich der Strommarkt Ihrer Meinung nach in den nächsten Jahren und wel-**

## **Welche Faktoren beeinflussen die Strompreise langfristig?**

### **Dr. Peter Vest:**

*Der Strommarkt wird fundamental von Angebot und Nachfrage geprägt. Knapp die Hälfte des Stroms wird von der Industrie verbraucht, die daher zentralen Einfluss auf die Strompreise hat. Faktoren wie zunehmende Elektrifizierung, E-Mobilität, Rechenzentren und die Produktion von grünem Wasserstoff spielen ebenfalls eine große Rolle.*

## **Das EEG 2023 prognostiziert einen Anstieg des Stromverbrauchs bis 2030 um etwa 60 %.**

*Der Ausstieg aus der Kernkraft und Kohle in Deutschland sowie der geringere Energieexport der Nachbarländer führen zu einer Angebotsverknappung. Gleichzeitig wird die Nachfrage nach Strom steigen, was zu höheren Preisen führen wird. Batterien, Verbrauchsflexibilität und grüner Wasserstoff werden zunehmend wichtig, um Angebot und Nachfrage auszugleichen.*

### **Constantin Kossen:**

## **Wie beurteilen Sie die derzeitige Situation der Strompreise und was erwarten Sie für die Zukunft?**

### **Dr. Peter Vest:**

*Wir erwarten aufgrund der beschriebenen Entwicklungen wieder steigende Strompreise.*

*Der gesunkene Strombedarf durch die geringere Industrieproduktion im Jahr 2023 ist nur eine Momentaufnahme, ähnlich wie nach der Finanzkrise 2009.*

*Mit der Erholung der Industrieproduktion werden auch die Strompreise wieder ansteigen. Am Terminmarkt für 2025 an der EEX beobachten wir bereits wieder Preise um die 90 EUR je MWh, und dieser Trend setzt sich fort.*

### **Constantin Kossen:**

## **Was sind Power Purchase Agreements (PPAs) und wie sollten sie genutzt werden?**

### **Dr. Peter Vest:**

*PPAs sind Stromabnahmeverträge, die wir mit Industriekunden oder Energieversorgern abschließen.*

## **Diese Verträge sichern über die Laufzeit einen festen Preis, unter der Voraussetzung, dass der Vertragspartner zahlungsfähig bleibt.**

*Allerdings profitieren wir während der Vertragslaufzeit nicht von steigenden Preisen. Wir streben hybride PPAs (Solar kombiniert mit Speicher oder Windenergie) an, um das Lieferprofil besser an das Verbrauchsprofil des Kunden anzupassen. Wir bevorzugen PPAs direkt mit industriellen Abnehmern statt mit Energieversorgern. Insgesamt wird die hohe Wirtschaft-*

lichkeit Erneuerbarer Energien und das Bekenntnis von Unternehmen zu einer klimafreundlichen Energiebilanz die Nachfrage nach PPAs weiter steigern.

**Constantin Kossen:**

**Welche Strategien rät PARQ energy aktuell in der Stromvermarktung?**

**Dr. Peter Vest:**

Aufgrund der erwarteten steigenden Strompreise vermeiden wir aktuell längerfristige Vertragsbindungen auf der Grundlage der aktuellen PPA-Preise.

Wir bevorzugen die Direktvermarktung, damit die Projekte von zukünftigen Preissteigerungen profitieren können.

**Constantin Kossen:**

**Welche Maßnahmen ergreift PARQ energy, um den Investoren eine attraktive Investition über 30 Jahre und mehr zu ermöglichen?**

**Dr. Peter Vest:**

Wir setzen auf hochwertige Tier 1-Komponenten bei Modulen, Unterkonstruktionen und Wechselrichtern, verbunden mit umfassenden Garantien.

Die Auswahl des EPC-Unternehmens erfolgt ebenfalls nach höchsten Qualitätsstandards, mit Fertigstellungs- und Leistungsgarantien. Unsere technische Betriebsführung umfasst Frühwarnsysteme, Monitoringsysteme und schnellen Reparaturservice.

Die kaufmännische Betriebsführung beinhaltet fortlaufende Vertragsoptimierungen, zum Beispiel bei Versicherungen.

Unsere Vermarktungsstrategie setzt auf Direktvermarktung, um von steigenden Strompreisen zu profitieren, bleibt aber flexibel und passt sich den Marktgegebenheiten an.

**Constantin Kossen:**

**Wie trägt Ihre Erfahrung und Ihr Netzwerk im Energiesektor dazu bei, das Vertrauen der Investoren in PARQ energy zu stärken?**

**Dr. Peter Vest:**

Meine Erfahrung im Energiesektor und meine bisherigen Erfolge beim Aufbau und der Umsetzung von erneuerbaren Energieprojekten können dazu beitragen, dass Investoren uns zutrauen, wirtschaftlich erfolgreiche Projekte zu realisieren.

Bei PARQ energy haben jedoch alle Teammitglieder höchste Qualitätsansprüche, und wir setzen alles daran, unsere Investoren in einer langfristigen Partnerschaft zu überzeugen.

**Constantin Kossen:**

**Welche Rolle spielt Nachhaltigkeit und Innovationskraft bei PARQ energy und wie profitieren die Investoren davon?**

**Dr. Peter Vest:**

*Innovationskraft ist heute unverzichtbar, da wir uns auf die Energiewirtschaft der Zukunft ausrichten müssen. Dies umfasst Energiespeicher, intelligente Netze, grünen Wasserstoff und Digitalisierung.*

## **Nachhaltigkeit prägt unser Handeln, indem wir Wind und Sonne für eine ressourcenschonende Energieerzeugung nutzen. Die Entwicklung und Umsetzung neuer Projekte ist eine treibende Kraft der Energiewende.**

*Die Klimakrise und die Energiekrise haben zu einem Umdenken geführt, und Solarenergie in Verbindung mit Speichern wird als Kernstück eines schnellen und nachhaltigen Umbaus der Energiewirtschaft gesehen.*

**Constantin Kossen:**

**Welche drei Tipps würden Sie einem potenziellen Investor geben, der in ein PV-Direktinvestment einsteigen möchte?**

**Dr. Peter Vest:**

**1. Analysieren Sie den Markt,** insbesondere den Energiemarkt, um sich ein Bild von den wichtigsten Einflussfaktoren zu machen. Dies ist ähnlich wie bei Investitionen in Aktien oder Fonds.

**2. Wählen Sie solide Partner mit umfassender Erfahrung und Know-how in der Energiebranche.** Diese Partner sollten den Direktinvestitionsprozess gut kennen und über das notwendige Finanzierungspotenzial und vertrauenswürdige Vertragsgrundlagen verfügen.

**3. Vertrauen Sie nur qualifizierten Finanzberatern** und seien Sie vorsichtig bei Empfehlungen, da es in unserem Markt leider auch viele unseriöse Anbieter gibt.

**Constantin Kossen:**

**Abschließend, welche Online-Ressource würden Sie Interessenten empfehlen, um einen Ein- und Ausblick auf den Strommarkt zu gewinnen?**

**Welche Werte sind hierbei wichtig im Blick zu haben?**

**Dr. Peter Vest:**

*Es ist sehr hilfreich, sich die Marktdaten auf der EEX-Website anzusehen, insbesondere die Futures für die nächsten beiden Jahre.*

*Eine hervorragende Quelle für Marktinformationen zum deutschen Strommarkt ist auch die Plattform SMARD, die viele Daten über den deutschen Strommarkt, den Stromhandel und die Stromerzeugung zur Verfügung stellt.*

**Constantin Kossen:**

**Wir danken Ihnen herzlich für das faszinierende und aufschlussreiche Gespräch.**

**Ihre detaillierten Ausführungen haben uns wertvolle Einblicke in die Thematik gegeben.**

**Diese Informationen werden unseren Leser/innen sicher sehr weiterhelfen.**

*Durchgeführt  
von Constantin Kossen,  
Geschäftsführer Helio Connect*

*1. August 2024*